

КЕЙС «SWOT-АНАЛИЗ КОМПЕТЕНЦИЙ»

Услуга «Продающее резюме»

Задание I. Обязанности

- ✓ Выделите из предложенного списка зеленым цветом обязанности, которые Вы выполняли на текущем/предыдущих местах работы.

Комментарий:

Если Вы не можете отнести к своему опыту все предложение целиком, то выделите зеленым цветом только ту часть в формулировке, которая подходит Вам. Например:

Ведение проектной деятельности по оптимизации бизнес-процессов по направлениям: клиентский сервис, АХО, логистика, закупки, продажи, HR, IT.

Задание II. Требования

- ✓ Выделите из предложенного списка зеленым цветом требования, которым Вы соответствуете.

Комментарий:

Если Вы не можете отнести к своему опыту все предложение целиком, то выделите зеленым цветом только ту часть в формулировке, которая подходит Вам. Например:

Имею опыт B2B продаж в сфере IT, digital, телеком.

Задание III. Навыки

- ✓ Выделите из предложенного списка зеленым цветом навыки, которыми Вы владеете.

Задание IV. Качества

- ✓ Выделите из предложенного списка зеленым цветом качества, которыми Вы обладаете.

Задание V. Ключевые показатели эффективности (KPI)

- ✓ Выделите из предложенного списка зеленым цветом KPI, за которые Вы отвечали.

Задание VI. Результаты/Портфолио проектов

- ✓ 1. Выделите из предложенного списка зеленым цветом формулировки результатов, которые Вам подходят.
- ✓ 2. Добавьте описание ключевых проектов по плану:
 - ✓ а. название проекта;
 - ✓ б. период работы над проектом/год окончания;
 - ✓ в. ваша роль в проекте;
 - ✓ г. цели и задачи проекта;
 - ✓ е. результаты проекта.

Услуга «Продающее резюме»

- ✚ Кейс «SWOT-анализ компетенций» разработан Раисой Сорокиной в рамках предоставления услуги «Продающее резюме».
- ✚ Раиса Сорокина – карьерный эксперт, копирайтер по резюме и деловому письму, тренер по собеседованию, основатель bosshunt.ru.